



**PARTAGE TON ENERGIE
ACCELERE TA PERFORMANCE !**

TU SOUHAITES

Rencontrer des entrepreneurs rock & authentiques

Accélérer tes performances commerciales

Révéler ton audace

Te **connecter** à ton énergie positive ?

REJOINS ROCK'PRENEURS !

C'EST QUOI ROCK'PRENEURS ?

✓ **1 programme inédit
invitant au lâcher-prise**

✓ **9 accompagnements
de 2 heures**

✓ **entre septembre 2022
et juin 2023**

✓ **1 promotion
d'entrepreneurs sérieux
qui ne se prennent pas
au sérieux**

1 engagement mutuel, afin de :



- définir tes ambitions commerciales
- booster ton efficacité commerciale
- te former et monter en compétences



- connaître tes valeurs
- dépasser tes freins
- reprendre ton pouvoir



- briser ta solitude dans les prises de décision
- penser à plusieurs
- partager problématiques et retours d'expérience

MAIS ENCORE ?

Rock'preneurs est un **collectif d'entrepreneurs**
(étymologiquement, celle ou celui qui prend en main)
authentiques & rock !

Pour nous, **ETRE ROCK**, c'est d'abord être **engagé**,
aligné avec ses valeurs et **assumer ses ambitions**.

C'est aussi être **en mouvement** :
avancer, être curieux et audacieux,
progresser au contact des autres et faire progresser.

Être rock, enfin, c'est **oser**,
et savoir faire un pas de côté pour changer d'angle de vue.

**UN ACCOMPAGNEMENT INÉDIT ET DYNAMIQUE,
SUR 9 SESSIONS DE 2 HEURES, POUR :**



Lâcher-prise



Te connecter à ton énergie positive



Monter en compétences



Passer à l'action

REJOINS LE PROGRAMME ROCK'PRENEURS, POUR :

LANCEMENT * Mettre du rock dans ta prospection (1)

3 clés pour te présenter avec clarté, audace et conviction

1/ Définir tes objectifs stratégiques

Identifier tes axes de progression pour challenger tes objectifs

2/ Te reconnecter à tes valeurs et t'exprimer avec authenticité

Oser sortir de ta zone de confort en pratiquant un nouveau type d'exercice. Tes valeurs, expression de ton leadership et de ton pouvoir

3/ Dépasser tes freins

Identifier les croyances qui limitent ta performance

4/ Clarifier ton positionnement, le profil de tes clients et tes facteurs clés de succès

Affiner ta stratégie marketing au travers du business canva
Le Co-développement comme outil de clarification

5/ Techniques de vente (1): te préparer et découvrir les besoins de tes clients

Les outils de préparation d'un rendez-vous commercial efficace
L'art de l'écoute active et du questionnement

6/ Techniques de vente (2): convertir ta vente

Les outils pour créer ton argumentaire et transformer

7/ Techniques de vente (3): traiter les objections

Apprendre à aimer la vente

8/ Mettre du rock dans ta prospection (2)

Les méthodes d'une prospection efficace

9/ Définir ton plan d'actions stratégiques

Piloter ton activité avec les KPIs



L'ENGAGEMENT ROCK'PRENEURS

A PARIS, le mardi

18 octobre 2022

8 novembre 2022

13 décembre 2022

10 janvier 2023

14 février 2023

7 mars 2023

18 avril 2023

16 mai 2023

6 juin 2023

A LYON, le jeudi

Session d'ouverture le 26 janvier 2023

Lancement – session de rentrée
le mardi 13 septembre 2022 à Paris
Tarif exceptionnel : 30€ TTC



POURQUOI NOUS ?



Révéler votre potentiel est notre vocation

- ✓ Nous sommes 2 entrepreneuses rock, audacieuses, engagées et complémentaires
- ✓ Nous cumulons 40 ans d'expérience en directions commerciales et stratégiques
- ✓ Nous développons notre business dans le fun, pour rester créatives et performantes
- ✓ Nous sommes coachs professionnelles

CONTACT



Ingrid PAILLARD

LYON

T: 06 62 89 95 16

M: ingridpaillard@icloud.com

&

Stéphanie BONNEL

PARIS

T: 06 69 18 24 23

M: stephanie@adeect.fr